## Draft Artikel Cek Plagiasi

by Armynas Handyas

**Submission date:** 23-Sep-2021 10:16PM (UTC+0700)

**Submission ID:** 1655629645

File name: blikasi\_Artikel\_Armynas\_Handyas\_530005027\_cekplagiasi230921.docx (83.39K)

Word count: 6042

Character count: 41804

# Peran Variabel Mediasi Motivasi dan Kompensasi pada Hubungan antara Transformasi Organisasi dengan Kinerja Personil *Project Management Office* PT Perusahaan Gas Negara Tbk.

Abstract - This research is based on the declining performance of the Project Management Office ("PMO") at PT Perusahaan Gas Negara Tbk. ("PGN") in 2019 and 2020, where previously in 2018 PGN was designated as a gas subholding as a follow-up to PP No. 6 of 2018. The purpose of this study is to analyze the direct effects between PGN's organizational transformation on the performance of PMO personnel and the indirect affects that is influenced by mediating variables, namely motivation and compensation. The data analysis in this study used an alternative method of structural equation modeling (SEM), namely partial least squares (PLS). The first stage in this research is to test the validity of each variable's statement indicatoralong with their reliability. The second stage examines the relationship between testing hypotheses for both direct effects and indirect effects between research variables. The results of this study indicate that PGN's organizational transformation has a significant effect on PMO employee performance, either through motivation or compensation as mediation or without the mediation.

Keywords: Performance, Compensation, Motivation, Organizational Transformation

Abstrak - Penelitian ini didasarkan pada turunnya kinerja Project Management Office ("PMO") di PT Perusahaan Gas Negara Tbk. ("PGN") pada tahun 2019 dan 2020, dimana sebelumnya di tahun 2018 PGN ditetapkan sebagai subholding gas sebagai tindak lanjut PP No. 6 Tahun 2018. Tujuan penelitian ini adalah untuk menganalisis pengaruh langsung antara transfor asi organisasi PGN terhadap kinerja personil PMO maupun hubungan alak langsung yang dipengaruhi oleh variabel mediasi, yaitu motivasi dan kompensasi. Analisis data dalam penelitian ini menggunakan metode alternatif dari structural equation modeling (SEM) yaitu partial least square (PLS). Tahap pertama dalam penelitian ini untuk menguji validitas indikator pernyataan setiap variabel berikut dengan reliabilitasnya. Tahap kedua menguji hubungan antara hipotesis yang ada baik untuk hubungan langsung maupun hubungan tidak langsung antar variabel penelitian. Hasil dari penelitian ini menyatakan bahwa transformasi organisasi PGN berpengaruh signifikan terhadap kinerja personil PMO, baik melalui motivasi maupun kompensasi sebagai mediasi maupun tanpa adanya mediasi tersebut.

Kata Kunci: Kinerja, Kompensasi, Motivasi, Transformasi Organisasi

#### 1. PENDAHULUAN

Pembangunan infrastruktur gas bumi dipengaruhi dengan berbagai tantangan yang dapat berdampak pada keberhasilan pelaksanaan proyek antara lain berupa pembebasan lahan, perizinan, pelaksanaan proyek, sumber daya manusia ('SDM'), kondisi lingkungan, regulasi baik tingkat pusat maupun daerah hingga kesehatan, keamanan dan keselamatan kerja ('K3'). Selanjutnya berdasarkan Keputusan Direksi PGN No. 020301.K/OT/INT/2019 tertanggal 20 Agustus 2019, *Project Management Office* (PMO) ditetapkan sebagai satuan kerja yang memiliki fungsi pengelolaan proyek pengembangan infrastruktur gas bumi yang dilakukan oleh PGN termasuk melakukan sinkronisasi kegiatan pelaksanaan proyek serta melakukan pemantauan pengelolaan investasi.

Pencapaian kinerja dalam melakukan pengembangan dan pembangunan infrastruktur gas bumi yang dilakukan oleh PMO pada tahun 2019 dan 2020 mengalami penurunan dibandingkan pada tahun-tahun sebelumnya. Apabila pada tahun 2018 tingkat penyerapan investasi Rencana Kerja Usulan Proyek ('RKUP') original yang menjadi salah satu KPI (*Key Performance Indicator*) target PMO dapat mencapai 98,54% akan tetapi pada tahun 2019

mengalami penurunan di angka 97,47% dan kemudian tahun 2020 mengalami penurunan kembali menjadi 94,42% (Data Internal, 2021).

Keberhasilan pembangunan infrastruktur gas bumi salah satunya dipengaruhi oleh kinerja personil dalam menyelesaikar tegiatan keproyekan yang telah ditetapkan oleh perusahaan. Latief (2012) menyampaikan bahwa "kinerja adalah hasil kerja yang dihasilkan oleh pegawai atau perilaku nyata yang ditampilkan sesuai dengan perannya di organisasi". Sedangkan Syaifuddin (2018) menyampaikan bahwa "pada dasarnya kinerja merupakan sesuatu hal yang bersifat individual, karena setiap pegawai memiliki tingkat kemampuan yang berbeda dalam mengerjakan tugasnya" yang dalam penelitian ini kinerja dikaitkan dengan dukungan personil dalam membangun jaringan infrastruktur gas bumi dengan pendekatan yang lebih profesional terkait jaminan keamanan (safety), kualitas (quality) dan ketepatan waktu (schedule) pelaksanaan pekerjaan dalam kegiatan keproyekan di PGN selaku subholding gas.

Dalam proses pembentukan subholding gas pada tahun 2018, secara langsung menuntut top management PGN untuk mengambil langkah-langkah strategis yang menyebabkan terjadinya perubahan struktur organisasi dan proses bisnis. Siagian (2012) menyebutkan atas langkah strategis perusahaan dalam memperbaiki proses bisnis dan restrukturisasi organisasi perusahaan, setidaknya terdapat tiga faktor organisasional yang terdampak terhadap cara perusahaan berfungsi dan berinteraksi dengan lingkungan eksternal dan internal yaitu struktur organisasi, proses bisnis dan budaya organisasi. Implementasi perubahan struktur organisasi dan proses bisnis dalam waktu yang cukup singkat (kurang dari satu tahun) merupakan salah bentuk dari transformasi organisasi. Susanto (2016) menyampaikan bahwa transformasi organisasi adalah suatu proses perubahan organisasi berpindah maupun berubah dari keadaan eksisting pada saat ini menuju kepada keadaan yang ingin dicapai dalam rangka meningkatkan efektifitas, efisiensi dan tercapainya tujuan organisasi dalam jangka waktu yang telah ditetapkan.

Namun beberapa nelitian terdahulu yang dilakukan oleh Yursil dan Huda (2016) menemukan bahwa transformasi organisasi memiliki pengaruh positif dan signifikan terhadap kinerja pegawai sebagai variabel terikat. Namun pada penelitian lainnya 📶 g dilakukan oleh Widjajanti (2009) disebutkan bahwa transformasi organisasi tidak memiliki pengaruh signifikan dalam meningkatkan kinerja pegawai. Untuk itu penelitian ini memiliki aspek keterbaruan (novelty) yang menempatkan variabel mediasi yaitu motivasi dan kompensasi dalam memediasi hubungan transformasi organisasi sebagai variabel bebas dan kinerja sebagai variabel terikatnya, hal tersebut dikarenakan masih terbatasnya penelitian yang memberikan bukti empiris pengaruh implementasi transformasi organisasi terhadap pencapaian kinerja perusahaan. Adapun latar belakang penetapan motivasi dan kompensasi sebagai va<mark>ri</mark>abe<mark>l mediasi dalam penelitian ini dengan mempertimbangkan faktor dominan</mark> yang ditemukan dari hasil survei pra-penelitian sebelumnya. Adanya urgensi atas permasalahan yang teridentifikasi pada survei pencapaian transformasi organisasi oleh Standish Group International dalam Susanto (2016) dan realita penurunan kinerja PMO sebag<mark>ai</mark> bagia<mark>n *subholding gas* yang merupakan unsur tidak terpisahkan dari PT Pertamina</mark> (Persero) sebagai salah satu BUMN terkemuka di Indonesia dalam penelitian ini, diharapkan dapat memberikan pandangan teraktual atas implementasi transformasi organisasi terhadap kinerja perusahaan dalam lingkup manajerial SDM.

Sehingga atas peran strategis transformasi organisasi dan mengacu pada hasil penelitianpenelitian terdahulu, maka penelitian ini akan mencoba menganalisis pengaruh dari transformasi organisasi yang ditetapkan oleh *top management* PGN dalam rangka dibentuknya *subholding gas* terhadap kinerja pegawai pada satuan kerja PMO yang ditetapkan menjadi obyek penelitian.

#### 2. KAJIAN PUSTAKA

#### 2.1. Transformasi Organisasi

Dalam menghadapi derasnya arus perubahan yang masif dan pervasif pada saat ini, sebuah organisasi baik entitas swasta, BUMN maupun pemerintahan selalu dituntut untuk dapat menyesuaikan diri (adaptive) dengan perkembangan teknologi, adanya disrupsi maupun tuntutan dari pemangku kepentingan (stakeholder). Siagian (2012) menyampaikan adanya perbedaan konsep antara 'Pengembangan Organisasi' dengan 'Transformasi Organisasi', pada dasarnya "pengembangan organisasi menggunakan pendekatan gradual (bertahap) dalam mewujudkan perubahan, termasuk perubahan yang bersifat strategis dengan sorotan perhatian dan upaya pada proses pengembangan yang pelaksanaannya bersifat partisipatif", sedangkan transformasi organisasi memiliki ciri khas bahwa upaya perubahan yang dilakukan bersifat signifikan dan mendadak yang diarahkan pada tiga faktor organisasi, antara lain: (1) Sebagian maupun keseluruhan struktur organisasi dengan berpedoman pada kebutuhan perusahaan dalam mengantisipasi kondisi pada saat transformasi ditentukan sebagai langkah strategis perusahaan, (2) Proses manajemen yang diterapkan pada perusahaan dalam menghasilkan produk maupun jasa, (3) Budaya organisasi eksisting yang telah menjadi bagian tidak terpisahkan dalam kegiatan operasional perusahaan.

Dikarenakan sifat dan sasaran yang diharapkan oleh perusahaan untuk memperoleh daya tahan terhadap organisasi dalam memenangkan persaingan dengan kompetitor, maka perubahan yang ingin diwujudkan oleh *top management* melalui implementasi transformasi organisasi akan berbeda dengan tahapan dalam pengembangan organisasi yang lebih bersifat partisipatif. Sebagai contoh pada negara-negara yang sudah maju sektor industrinya, pengertian transformasi organisasi terkait erat dengan perubahan yang lebih bersifat pengambil alihan, penggabungan baik melalui *merger* maupun akuisisi, penutupan sarana atau prasarana dengan tujuan melakukan efisiensi pada skala besar, pemutusan hubungan kerja personil yang sudah tidak produktif hingga restrukturisasi manajemen yang sifatnya masif (Siagian, 2012).

#### 2.2. Motivasi

Syaifuddin (2018) menyampaikan bahwa motivasi berpengaruh besar terhadap produktivitas yang dihasilkan oleh karyawan dalam dalam bekerja. Syaifuddin (2018) juga memberikan pandangan pengaruh motivasi terhadap kinerja yang dilandasi asumsi melakukan suatu pekerjaan tanpa adanya motivasi, maka karyawan akan cepat jenuh yang disebabkan tidak adanya faktor pendorong agar karyawan tetap memiliki semangat untuk bekerja. Motivasi dapat dianggap sebagai hal yang sederhana dikarenakan pada dasarnya manusia sebagai individu mudah diberikan motivasi yaitu dengan memberikan apa yang di-inginkannya, akan tetapi motivasi dapat menjadi sangat kompleks apabila menyangkut kepada hal maupun sesuatu yang dianggap sangat penting kepada individu tertentu. Syaifuddin (2018) menjelaskan bahwa pada hakikatnya motivasi kerja merupakan daya penggerak seseorang melakukan suatu aktivitas untuk memenuhi kebutuhannya.

#### 2.3. Kompensasi

Handoko (2015) menyampaikan bahwa kompensasi merupakan pendapatan yang diperoleh dari pekerjaannya. Pemberian kompensasi merupakan fungsi strategis SDM yang be sampak signifikan terhadap fungsi SDM lainnya. Kompensasi berupa pemenuhan kebutuhan finansial juga mempe saruhi strategi organisasi secara keseluruhan karena kompensasi berdampak besar pada kepuasan kerja, produktivitas, pergantian pegawai dan proses lainnya dalam organisasi. Organisasi atau perusahaan memandang kompensasi sangat penting karena kompensasi mencerminkan upaya organisasi untuk memelihara dan meningkatkan kesejahteraan pegawainya (Handoko, 2015).

#### 2.4. Kinerja

Kinerja yang optimal sangat dibutuhkan untuk meningkatkan produktivitas dan menjaga kelangsungan hidup perusahaan. Setiap perusahaan tidak akan pernah luput dari hal pemberian kompensasi yang merupakan salah satu faktor penting dalam menciptakan motivasi kerja kepada personilnya dikarenakan untuk menjaga dan meningkatkan kinerja personil dibutuhkan pemenuhan kompensasi untuk mendukung motivasi yang telah ada (Latief, 2012). Dalam sudut pandang lainnya, organisasi menempatkan kinerja berdasarkan penilaian atas hasil capaian yang diperoleh unit-unit dan individu yang berada di dalam organisasi tersebut (Syaifuddin, 2018). Selanjutnya Syaifuddin (2018:69) juga menyampaikan bahwa "kinerja individu adalah dasar kinerja organisasi".

Kinerja telah menjadi terminologi penting dalam berbagai pembahasan khususnya terkait keberhasilan organisasi dan SDM dalam mencapai tujuan maupun sasaran yang telah ditetapkan. Kinerja akan selalu menjadi isu aktual dalam organisasi karena apapun jenis organisasinya, dikarenakan kinerja merupakan kunci terhadap efektifitas keberhasilan organisasi dalam melakukan kegiatannya. Indrasari (2017:50) menyebutkan definisi dari kinerja yang berasal dari kata job performance atau actual performance yang dapat diartikan prestasi kerja atau prestasi sesungguhnya yang dicapai, yaitu "kinerja adalah hasil kerja secara kualitas dan kuantitas yang dicapai oleh karyawan dalam melaksanakan tugasnya sesuai dengan tanggung jawab yang diberikan kepadanya".

#### 1

#### 2.5. Pengaruh Transformasi Organisasi Terhadap Kinerja

Implementasi transformasi organisasi memiliki pengaruh positif dan signifikan terhadap kinerja pegawai (Yursil dan Huda, 2016). Adapun tujuan utama transformasi organisasi adalah untuk mencari metode baru atau memperbaiki pemanfaatan sumber daya dan kemampuan yang dimiliki organisasi dengan maksud untuk meningkatkan kemampuan organisasi dalam menciptakan nilai tambah dan memperoleh target kinerja yang diinginkan oleh para pemangku kepentingan (Susanto, 2016).

H1. Transformasi organisasi PGN mempengaruhi kinerja PMO.

#### 2.6. Pengaruh Transformasi Organisasi Terhadap Motivasi

Implementasi transformasi organisasi harus memperhatikan adanya dampak terhadap kepentingan personil terkait dengan kesejahteraan, pengembangan karir dan hubungan emosional maupun tekanan yang berasal dari lingkungan eksternal (Soetjipto, 2014). Faktor internal lainnya dapat berupa motivasi, tujuan, harapan dan lainnya sedangkan faktor eksternal berupa lingkungan fisik dan non-fisik perusahaan (Handoko, 2015).

H2. Transformasi organisasi PGN mempengaruhi motivasi bekerja personil PMO.

#### 2.7. Pengaruh Transformasi Organisasi Terhadap Kompensasi

Proses transformasi organisasi memberikan peningkatan taraf kehidupan melalui kompensasi yang didapatkan pegawai (Hakim dan Sugiyanto, 2018). Kebutuhan hidup pegawai sebagai individu tidak terlepas dari terpenuhinya kebutuhan material tetapi juga kebutuhan nonmaterial seperti kebanggaan yang dapat mempengaruhi imbalan karyawan (Maulana, 2020).

H3. Transformasi organisasi PGN mempengaruhi kompensasi yang didapatkan personil PMO.

#### 2.8. Pengaruh Motivasi Terhadap Kinerja

Pramesthi (2017) serta Hasanah dan Aima (2018) menyebutkan adanya pengaruh positif dan

signifikan faktor motivasi terhadap kinerja personil. Handoko (2015) menyampaikan bahwa faktor motivasi memiliki keterkaitan terhadap semangat karyawan dalam bekerja.

H4. Motivasi bekerja personil mempengaruhi kinerja PMO.

#### 2.9. Pengaruh Kompensasi Terhadap Kinerja

Damayanti dkk. (2013) dan Maulana (2020) menyebutkan adanya pengaruh positif dan signifikan faktor kompensasi terhadap kinerja personil. Selanjutnya berdasarkan pendapat tersebut diajukan hipotesis sebagai berikut.

H5. Kompensasi yang didapatkan personil mempengaruhi kinerja PMO.

#### 2.10. Pengaruh Motivasi Sebagai Mediasi Transformasi Organisasi Terhadap Kinerja

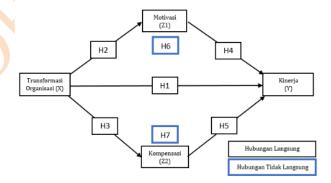
Implementasi transformasi organisasi harus memperhatikan adanya faktor internal berupa kepentingan personil terkait dengan kesejahteraan, pengembangan karir dan hubungan emosional maupun tekanan yang berasal dari lingkungan eksternal (Soetjipto, 2014). Selanjutnya Handoko (2015) menyampaikan bahwa faktor motivasi memiliki keterkaitan terhadap semangat karyawan dalam bekerja. Sehingga diperkirakan motivasi bekerja personil berperan sebagai mediator yang mempengaruhi hubungan implementasi transformasi organisasi terhadap kinerja.

H6. Motivasi berperan sebagai mediasi hubungan antara transformasi organisasi PGN terhadap kinerja PMO.

#### 2.11. Pengaruh Kompensasi Sebagai Mediasi Transformasi Organisasi Terhadap Kinerja

Proses transformasi organisasi memberikan peningkatan taraf kehidupan melalui kompensasi yang didapatkan pegawai (Hakim dan Sugiyanto, 2018). Selanjutnya Damayanti dkk. (2013) dan Maulana (2020) menyebutkan adanya pengaruh positif dan signifikan faktor kompensasi terhadap kinerja personil. Sehingga diperkirakan kompensasi yang diperoleh personil berperan sebagai mediator yang mempengaruhi hubungan implementasi transformasi organisasi terhadap kinerja.

H7. Kompensasi be<mark>rperan</mark> sebagai mediasi hubungan antara transformasi organisasi PGN terhadap kinerja PMO.



**Gambar 2.** *Kerangka Model Penelitian* 

#### 3. METODE

#### 3.1. Desain Penelitian

Penelitian dapat digolongkan berdasarkan jenis dan sifatnya. Menurut jenisnya, penelitian yang akan dilakukan dalam menganalisis pengaruh transformasi organisasi terhadap kinerja personil pada satuan kerja PMO dengan menggunakan motivato dan kompensasi sebagai variabel mediasi. Sugiyono (2014) menyebutkan dengan adanya hipotesis yang akan diuji kebenarannya melalui penelitian ini, maka sifat penelitian yang akan dilakukan adalah penelitian eksplanatori yaitu penelitian yang bermaksud menjelaskan kedudukan variabel-variabel yang diteliti serta hubungan antara satu variabel dengan variabel lainnya.

#### 3.2. Populasi dan Sampel

Populasi dapat diartikan pada keseluruhan kelompok orang, kejadian atau hal minat yang ingin dilakukan investigasi lebih lanjut oleh peneliti. Sedangkan sampel merupakan sub-kelompok yang merupakan sebagian dari jumlah populasi. Melalui tahapan mempelajari sampel, peneliti akan dapat menarik kesimpulan umum tentang populasi penelitian (Sekaran dan Bougie, 2017).

Populasi dalam penelitian ini merupakan pegawai organik PMO yang bekerja di PGN. Target populasi pegawai organik PMO pada saat penelitian dilakukan adalah sejumlah 69 (enam puluh sembilan) orang. Sedangkan sampel yang diambil pada penelitian ini adalah pegawai organik dengan tingkat jabatan mulai dari setingkat 'Staff' hingga 'Vice President'.

Hartono (2019) menyampaikan bahwa pengambilan sampel berdasarkan populasi yang ada dapat menggunakan formula Slovin. Dengan menggunakan formula Slovin dan nilai kritis sebesar 5%, maka jumlah sampel yang digunakan dalam penelitian ini adalah 59 responden.

#### 3.3. Pengukuran Variabel

Tahapan penelitian diawali dengan menyebarkan *online survey* dengan mengambil sampel dari populasi dengan menggunakan kuesioner sebagai alat pengumpulan data. Kuesioner disebarkan melalui surat elektronik (*e-mail*) dengan menyertakan *link* khusus kepada *tools survey* secara *online*. Penelitian ini merupakan jenis penelitian pengujian terhadap hipotesis atas penelitian eksplanatori karena bertujuan menjelaskan pengaruh antar variabel.

Variabel transformasi organisasi mengadopsi pertanyaan kuesioner dari penelitian yang dilakukan oleh Yursil dan Huda (2016) bahwa transformasi organisasi merupakan suatu perubahan terencana mencakup struktur organisasi, strategi, SDM dan teknologi sebagai wujud organisasi dalam merespon perubahan lingkungan bisnisnya.

Sedangkan untuk variabel motivasi mengadopsi dari Putra (2017) yang menyampaikan beberapa faktor yang dapat mempengaruhi motivasi individu antara lain prestasi kerja, kesempatan untuk pengembangan diri, pekerjaan itu sendiri, kebijakan perusahaan, suasana kerja dan komunikasi yang baik dengan pimpinan.

Untuk variabel kompensasi mengadosi pertanyaan kuesioner dari penelitian yang dilakukan oleh Maulana (2020) bahwa kompensasi sebagai segala sesuatu yang diterima pegawai sebagai balas jasa untuk kerja mereka.

Pada variabel kinerja, mengadopsi pertanyaan kuesioner dari penelitian yang dilakukan

oleh Maulana (2020) yang menyebutkan delapan kriteria yang dapat digunakan dalam melakukan penilaian dan evaluasi kinerja karyawan yaitu jumlah kerja, kualitas kerja, pengetahuan, keaslian pendapat, kerjasama, kesadaran untuk dipercaya, inisiatif dan kualitas individu.

#### 3.4. Teknik Analisis

Analisis data merupakan proses penyusunan dan mengurutkan data menjadi pola, kategori dan satuan data sehingga peneliti dapat memperoleh tema serta perumusan hipotesis seperti yang didasarkan pada data, langkah kerja dan proses dalam penelitian ini. Dengan menggunakan metode kuantitatif, penelitian ini diharapkan akan memperoleh hasil pengukuran yang lebih akurat terkait respon yang diberikan oleh responden melalui kuesioner, sehingga data yang berbentuk angka dapat diolah dengan menggunakan metode statistik yang telah teruji.

Analisis kuantitatif menekankan pada pengujian teori-teori melalui pengukuran variabelvariabel penelitian dalam bentuk angka dan melakukan analisis data melalui prosedur statistik. Jogiyanto (2011) menyampaikan bahwa salah satu teknik statistika yang dapat digunakan dalam pengujian dan menentukan estimasi kausalitas melalui integrasi antara analisis faktor dan analisis jalur adalah *Structural Equation Modelling* (SEM). Adanya fleksibilitas dan kemudahan PLS dalam melakukan analisis teknik statistika mendorong peneliti untuk menggunakan program 'Smart-PLS' versi 3.3.3 yang tersedia pada www.smartpls.com dalam penelitian ini. Adapun secara garis besar langkah-langkah yang perlu dilakukan oleh peneliti dalam menggunakan 'Smart-PLS' terutama dengan model penelitian yang menggunakan variabel mediasi, dimulai dari pengujian model pengukuran (outer model), pengujian model struktural (inner model) hingga pengujian hipotesis.

#### 4. HASIL DAN PEMBAHASAN

Penelitian ini menggunakan metode analisis statistika program Smart-PLS versi 3.3.3. Adapun latar belakang pemilihan PLS antara lain kemudahan dan fleksibilitas PLS untuk mengakomodir jumlah sampel yang relatif sedikit (kurang dari 100 sampel), data yang belum memenuhi uji normalitas dan tidak mensyaratkan adanya dasar teori yang kuat dalam penelitian pengembangan.

#### 4.1. Uji Outer Model

Selanjutnya dilakukan pengigan *outer model* yang dilakukan untuk menguji indikator terhadap variabel laten dan mengukur seberapa jauh indikator tersebut dapat menjelaskan variabel latennya. Validitas dari suatu indikator dalam mengukur variabel dapat dinilai dengan melihat nilai *Loading Factor* ('LF'). Validitas konstruk dapat diuji melalui validitas konvergen (*Convergent Validity*) dengan kriteria jika nilai LF > 0,7 maka indikator tersebut dinyatakan valid (Jogiyanto, 2011), namun dikarenakan pada nilai *Loading Factor* tahap-1 ditemukan indikator yang memiliki nilai kurang dari 0,7 (tidak valid) maka selanjutnya dilakukan eliminasi masing-masing terhadap indikator 'X1' dan 'Z2.4' untuk nilai *Loading Factor* tahap-2.

**Tabel 1.** Hasil Pengujian Loading Factor

Indikator	Kinerja	Kompensasi	Motivasi	Transformasi	Keterangan
	(Y)	(Z2)	(Z1)	Organisasi (X)	
X1					21
X2				0,868	Valid
Х3				0,828	Valid
24				0,804	Valid
Z1.1			0,703		Valid
Z1.2			0,796		Valid
Z1.3			0,770		Valid
Z1.4			0,766		Valid
Z1.5			0,855		Valid
Z2.1		0,933			Valid
Z2.2		0,939			Valid
Z2.3		0,745			Valid
Z2.4					
Y1	0,918				Valid
Y2	0,909				Valid
Y3	0,918				Valid

Sumber: Hasil Olahan SmartPLS 3.3.3 (2021)

Selanjutnya tahap uji validitas konvergen ditentukan dari nilai *Average Variance Extracted* (AVE) dengan ketentuan nilai lebih dari 0,5 dimana rasio ini menggambarkan bahwa lebih dari 50% varian indikator reflektif telah diperhitungkan oleh variabel laten (Jogiyanto, 2011). Berdasarkan hasil temuan, nilai *Average Variance Extracted* (AVE) sudah memenuhi ambang batas di atas 0.5 dan dapat disimpulkan bahwa seluruh alat ukur dalam penelitian ini valid.

M22) gacu pada Henseler dkk. (2015) serta Andriani dan Putra (2019), uji validitas diskriminan (discriminant validity) dengan menggunakan Heterotrait-Monotrait Ratio of Correlations (HTMT) dengan nilai tidak lebih dari 0,9 lebih tepat digunakan untuk model penelitian yang menggunakan variabel mediasi yang ditunjukkan pada Tabel 2. serta pengujian dilanjutkan dengan uji nilai Cross Loading dimana korelasi masing-masing indikator terhadap variabel yang dituju telah lebih besar dari pada korelasi pada variabel yang lain.

**Tabel 2.** *Hasil Pengujian HTMT* 

Variabel	Kinerja (Y)	Kompensasi (Z2)	Motivasi (Z1)	Transformasi Organisasi (X)
Kinerja (Y)				
Kompensasi (Z2)	0,160			
Motivasi (Z1)	0,686	0,616		
Transformasi	0,690	0,706	0,814	
Organisasi (X)				

Sumber: Hasil Olahan SmartPLS 3.3.3 (2021)

Setelah dilakukan uji validitas baik *Convergent Validity* maupun *Discriminant Validity*, maka tahap selanjutnya dalam SEM PLS adalah melakukan uji reliabilitas yang bertujuan melakukan pengukuran konsistensi internal terhadap alat ukur yang digunakan dalam penelitian. Dalam program 'Smart-PLS' terdapat tiga metode uji reliabilitas yaitu *Cronbach's Alpha, rho\_A* dan *Composite Realibility*. Jogiyanto (2011) menyampaikan bahwa nilai *Cronbach's Alpha, rho\_A* 

dan *Composite Realibility* harus lebih besar dari nilai 0,7 meskipun terdapat toleransi nilai 0,6 masih pat diterima. Dalam penelitian ini ketiga nilai yang ditemukan sudah memiliki nilai diatas 0,7 dan 0,6 sehingga dapat dikatakan reliabel.

#### 4.2. Uji Inner Model

Asumsi multikolinearitas bertujuan untuk melihat ada atau tidaknya korelasi yang sempurna atau besar diantara variabel. Pengujian dilakukan melalui evaluasi nilai *variabel observed* VIF (*inner*) untuk menentukan nilai multikolinearitas pada model struktural penelitian dengan nilai tidak lebih dari 10 (Hair dkk., 1995) yang ditunjukkan dalam Tabel 3.

**Tabel 3.** Hasil Pengujian VIF

Variabel	Kinerja (Y)	Kompensasi (Z2)	Motivasi (Z1)	Transformasi Organisasi (X)
Kinerja (Y)				
Kompensasi (Z2)	1,575			
Motivasi (Z1)	1,894			
Transformasi	2,094	1,000	1,000	
Organisasi (X)				

Sumber: Hasil Olahan SmartPLS 3.3.3 (2021)

19

Pengujian koefisien determinasi dilakukan dengan mempertimbangkan nilai persentase varian yang dijelaskan dengan melihat nilai *R-squared* untuk mengukur tingkat variasi antara variabel bebas dengan variabel terikatnya (Jogiyanto, 2011) sehingga dengan nilai *R-squared* yang semakin tinggi maka dapat diartikan semakin baik prediksi model yang diajukan dalam penelitian.

Dari hasil pengujian ditemukan bahwa sebesar 54,3% variabel Kinerja (Y) dapat dijelaskan oleh variabel eksogen Transformasi Organisasi (X); Motivasi (Z1); dan Kompensasi (Z2) dan sisanya dijelaskan oleh variabel lain. Selanjutnya ditemukan bahwa sebesar 33,6% variabel Kompensasi (Z2) dapat dijelaskan oleh variabel eksogen Transformasi Organisasi (X) dan sisanya dijelaskan oleh variabel lain, sedangkan, sebesar 44,8% variabel Motivasi (Z1) dapat dijelaskan oleh variabel eksogen Transformasi Organisasi (X) dan sisanya dijelaskan oleh variabel lain.

Pengujian *f-squared* bertujuan untuk melakukan pengukuran pengaruh konstruksi variabel eksogen terhadap variabel endogen dengan menghitung kembali nilai *R-squared* pada suatu kejadian dengan mengeliminasi satu konstruksi variabel eksogen. Santosa (2018) menyampaikan nilai *f-squared* dengan besaran 0,02; 0,15; dan 0,35 masing-masing dapat diartikan pengaruh kecil, sedang dan tinggi dari variabel eksogen terhadap variabel endogen dimana dalam penelitian ini semua nilai *f-square* memiliki nilai diatas 0,35 dan berpengaruh besar.

Menurut Santosa (2018) dengan menggunakan prosedur *blindfolding* yaitu mekanisme perhitungan sampel kembali dengan mengabaikan setiap data ke-d pada indikator variabel endogen maka nilai Q-squared diperoleh dari data yang tersisa dengan nilai > 0 seperti yang ditunjukkan pada Tabel 4.

**Tabel 4.** *Hasil Pengujian Q-squared* 

Variabel	Q-squared
Kinerja (Y)	0,423
Kompensasi (Z2)	0,228
Motivasi (Z1)	0,252
Transformasi Organisasi (X)	

Sumber: Hasil Olahan SmartPLS 3.3.3 (2021)

Menurut Ramayah dkk. (2017) evaluasi *model fit* dapat melalui model pengujian *Standarized Root Mean Square Residual* (SRMR) dan *Normal* [25]/Index (NFI) dengan nilai < 1,0 maka model penelitian yang digunakan dapat disebut *good fit* seperti yang ditunjukkan dalam Tabel 5.

<mark>Tabel 5.</mark> Hasil Pengujian Model Fit

Parameter	ameter Saturated Model		Keterangan
SRMR	0,093	0,103	Good Fit
NFI	0,727	0,680	72% Fit

Sumber: Hasil Olahan SmartPLS 3.3.3 (2021)

Pada tahap ini dilakukan pengujian terhadap hipotesis yang diajukan dalam model penelitian zakah dapat diterima atau ditolak. Dalam pengujian hipotesis peneliti menggunakan *T-statistic (Bootstrapping)* yang digunakan untuk melihat signifikansi antar konstruk dan *P-value* dengan nilai dibawah 0,05 untuk 20 rval keyakinan 95%. Selanjutnya Jogiyanto (2011) menyampaikan untuk menent 12 n tingkat signifikansi dalam pengajuan hipotesis penelitian dapat menggunakan 20 ai yang ditunjukkan oleh nilai *T-statistic* yang dalam penelitian ini menggunakan nilai di atas 1,64 untuk hipotesis satu ekor (*one-tailed test*) pada alpha sebesar 5% yang ditunjukkan dalam Tabel 6.

Tabel 6. Hasil Pengujian Hipotesis

Hipotesis	T-statistic	P-value	Keterangan
Transformasi Organisasi (X) → Kinerja (Y)	4,075	0,000	Diterima
Transformasi Organisasi (X) → Motivasi (Z1)	8,841	0,000	Diterima
Transformasi Organisasi (X) →Kompensasi(Z2)	5,585	0,000	Diterima
Motivasi (Z1) → Kinerja (Y)	4,543	0,000	Diterima
Kompensasi (Z2) → Kinerja (Y)	3,220	0,001	Diterima
Transformasi Organisasi (X) → Motivasi (Z1) → Kinerja (Y)	4,015	0,000	Partial Mediation
Transformasi Organisasi (X) → Kompensasi(Z2) → Kinerja (Y)	2,751	0,003	Partial Mediation

6

Pembahasan hasil <mark>penelitian dilakukan untuk</mark> memperoleh <mark>argumentasi ilmiah</mark> dari <mark>hasil pengujian hipotesis</mark> dalam mendukung maupun menolak penelitian-penelitian terdahulu yang dijadikan referensi dalam penelitian ini sebagaimana yang telah disebutkan sebelumnya.

Adapun pembahasan hasil penelitian untuk hubungan langsung (direct effects) dilakukan pada 'Hipotesis 1 sd. 5' sedangkan untuk hubungan tidak langsung (indirect effects) dengan adanya jalur mediasi dilakukan pada 'Hipotesis 6 dan 7' dengan penjabaran sebagai berikut.

a. Transformasi organisasi PGN mempengaruhi kinerja PMO

Mengacu pada nilai *T-statistic* dalam Tabel 63 ntuk hubungan langsung (*direct effects*) antara transformasi organisasi sebagai variabel eksogen berpengaruh secara signifikan terhadap kinerja PMO sebagai variabel endogen dengan nilai sebesar 4,075 > *T-statistic* dan *P-value* < 0,05.

Adapun tujuan utama transformasi organisasi adalah untuk mencari metode baru atau memperbaiki pemanfaatan sumber daya dan kemampuan yang dimiliki organisasi dengan maksud untuk meningkatkan kemampuan organisasi dalam menciptakan nilai tambah dan memperoleh target kinerja yang di-inginkan oleh para pemangku kepentingan (Susanto, 2016).

Berdasarkan tanggapan responden personil pada lingkup PMO diketahui bahwa jabatan middle management (Section Head dan Department Head) mendominasi hingga mencapai ±70% dalam memberikan pandangan adanya pengaruh cukup kuat antara variabel transformasi organisasi terhadap kinerja PMO sebagai satuan kerja. Sehingga hal tersebut dapat menggambarkan bahwa proses implementasi transformasi organisasi yang didukung secara penuh oleh seluruh level jabatan akan dapat meningkatkan kinerja individu sebagai faktor fundamental dari tercapainya sasaran organisasi.

Hal ini menunjukka 1 Hipotesis 1 penelitian dapat diterima sekaligus mendukung pendapat Yursil dan Huda (2016) yang menyampaikan adanya pengaruh positif dan signifikan dari implementasi transformasi organisasi terhadap kinerja pegawai sekaligus menolak pendapat Widjajanti (2009) yang menyampaikan bahwa transformasi organisasi memberikan pengaruh negatif dan tidak signifikan terhadap kinerja perusahaan.

b. Transformasi organisasi PGN mempengaruhi motivasi bekerja personil PMO

Mengacu pada nilai *T-statistic* dalam Tabel 63 ntuk hubungan langsung (*direct effects*) antara transformasi organisasi sebagai variabel eksogen berpengaruh secara signifikan terhadap motivasi sebagai variabel endogen dengan nilai sebesar 8,841 > *T-statistic* dan *P-value* < 0,05.

Implementasi transformasi organisasi harus memperhatikan adanya dampak terhadap kepentingan personil terkait dengan kesejahteraan, pengembangan karir dan hubungan emosional maupun tekanan yang berasal dari lingkungan eksternal (Soetjipto, 2014). Faktor internal lainnya dapat berupa motivasi, tujuan, harapan dan lainnya sedangkan faktor eksternal berupa lingkungan fisik dan non-fisik perusahaan (Handoko, 2015).

Berdasarkan hasil penelitian dapat diketahui bahwa implementasi transformasi organisasi sangat kuat mempengaruhi motivasi personil PMO dimana dalam penelitian ini diperoleh nilai f-squared (effect size) tertinggi sebesar 0,810 untuk pengaruh transformasi organisasi sebagai variabel eksogen terhadap motivasi bekerja personil

dibandingkan terhadap kompensasi (0,505) dan kinerja (0,233) sebagai variabel endogen yang dipengaruhinya.

Implementasi transformasi organisasi yang disertai dengan adanya program peningkatan kapabilitas dan kapasitas personil dapat memberikan pengaruh yang signifikan terhadap meningkatnya motivasi bekerja personil PMO. Berdasarkan pada tanggapan responden PMO diketahui dengan rentang usia dominan pada 31 – 40 tahun dan masa kerja 9 – 16 tahun membutuhkan program retensi pegawai berupa pengembangan diri dan peningkatan karir dalam menyeimbangkan dengan tanggung jawab yang diberikan oleh perusahaan dalam meningkatkan motivasi personil dan keterikatannya dengan organisasi.

Hal ini menunjukkan Hipotesis 2 penelitian diterima dan menyatakan bahwa transformasi organisasi dapat mempengaruhi secara signifikan kepada motivasi personil sebagai anggota organisasi.

c. Transformasi organisasi PGN mempengaruhi kompensasi yang didapatkan personil

Mengacu pada nilai *T-statistic* dalam Tabel 6. untuk hubungan langsung (*direct effects*) antara transformasi organisasi sebagai variabel eksogen berpengaruh secara signifikan terhadap kompensasi yang diperoleh personil PMO sebagai variabel endogen dengan nilai sebesar 5,585 > *T-statistic* dan *P-value* < 0,05.

Proses transformasi organisasi memberikan peningkatan taraf kehidupan melalui kompensasi yang didapatkan pegawai pada industri batik (Hakim dan Sugiyanto, 2018). Kebutuhan hidup pegawai sebagai individu tidak terlepas dari terpenuhinya kebutuhan material tetapi juga kebutuhan non-material seperti kebanggaan yang dapat mempengaruhi imbalan karyawan (Maulana, 2020).

Berdasarkan hasil penelitian dapat diketahui bahwa implementasi transformasi organisasi pada lingkup PMO dirasakan memberikan pengaruh kuat terhadap kompensasi yang didapatkan personilnya. Adanya transformasi organisasi senantiasa menimbulkan konsekuensi berupa perubahan struktur organisasi, penyesuaian beban kerja hingga mutasi personil baik dari kantor pusat kepada unit kerja maupun sebaliknya. Konsekuensi tersebut perlu diantisipasi oleh perusahaan dalam melakukan penyesuaian pemberian kompensasi kepada personil untuk memaksimalkan pencapaian tujuan transformasi organisasi yang telah ditetapkan oleh top management.

Hal ini menunjukkan Hipotesis 3 penelitian dapat diterima sekaligus mendukung pendapat Hakim dan Sugiyanto (2018) yang menyampaikan bahwa dengan adanya manajemen perubahan atau transformasi organisasi dapat meningkatkan taraf hidup pegawai sebagai dampak dari peningkatan kompensasi yang diberikan perusahaan.

d. Motivasi bekerja personil mempengaruhi kinerja PMO

Mengacu pada nilai *T-statistic* dalam Tabel 6. uncik hubungan langsung (*direct effects*) antara motivasi bekerja personil PMO sebagai variabel eksogen berpengaruh secara signifikan terhadap kinerja sebagai variabel endogen dengan nilai sebesar 4,543 > *T-statistic* dan *P-value* < 0,05.

Pramesthi (2017) serta Hasanah dan Aima (2018) menyebutkan adanya pengaruh positif dan signifikan faktor motivasi terhadap kinerja personil masing-masing pada lingkup koperasi di Jember dan pada Badan Manajemen PPPIJ. Sedangkan (Handoko,

2015) menyampaikan bahwa faktor motivasi memiliki keterkaitan terhadap semangat karyawan dalam bekerja.

Berdasarkan hasil penelitian dapat diketahui bahwa pengelolaan motivasi personil pada lingkup PMO, antara lain pencapaian prestasi kerja, tersedianya jalur-jalur pengembangan diri, adanya dukungan DAK (Dokumen Acuan Kerja) yang fleksibel, tersedianya aspek motivator serta dukungan kebijakan perusahaan yang mengedepankan aspek K3 sangat mempengaruhi kinerja personil PMO dimana dalam penelitian ini diperoleh nilai *f-squared* (*effect size*) tertinggi sebesar 0,305 untuk pengaruh motivasi sebagai variabel eksogen terhadap kinerja sebagai variabel endogen dibandingkan terhadap pengaruh kompensasi (0,215) dan transformasi organisasi (0,233) sebagai variabel eksogen.

Hal ini menunjukkan Hipotesis 4 penelitian dapat diterima sekaligus mendukung pendapat Pramesthi (2017) serta pendapat Hasanah dan Aima (2018) yang menyampaikan adanya pengaruh positif dan signifikan motivasi kerja terhadap kinerja pegawai.

e. Kompensasi yang didapatkan personil mempengaruhi kinerja PMO

Mengacu pada nilai *T-statistic* dalam Tabel 6. untuk hubungan langs 3 g (*direct effects*) antara kompensasi yang diperoleh personil PMO sebagai variabel eksogen berpengaruh secara signifikan terhadap kinerja sebagai variabel endogen dengan nilai sebesar 3,220 > *T-statistic* dan *P-value* < 0,05.

Maulana (2020) menyampaikan bahwa kompensasi yang diberikan organisasi akan memuaskan dan memotivasi pegawai untuk mencapai sasaran organisasi pada lingkup koperasi di Cimahi. Penelitian yang dilakukan oleh Subakti (2013) menyebutkan adanya fenomena rendahnya kinerja karyawan cafe 'X' karena faktor gaji dan tidak adanya insentif yang diberikan oleh manajemen.

Berdasarkan hasil penelitian dapat diketahui bahwa kompensasi yang diterima oleh personil mempengaruhi kinerja satuan kerja PMO. Adanya pemberian kompensasi yang seimbang dengan tugas dan tanggung jawab yang diberikan oleh perusahaan tentunya dapat meningkatkan kinerja personil sebagai faktor fundamental pencapaian kinerja organisasi. Mengacu pada nilai *f-squared (effect size)* terendah dimana variabel kompensasi sebagai variabel eksogen hanya berpengaruh sebesar 0,215 terhadap kinerja sebagai variabel endogen dibandingkan transformasi organisasi (0,233) dan motivasi (0,305) hal ini menggambarkan bahwa faktor kompensasi memiliki porsi peran yang kurang dominan terhadap kinerja apabila dibandingkan dengan faktor transformasi organisasi maupun motivasi bekerja personil.

Atas penjelasan tersebut menunjukkan Hipotesis 5 penelitian dapat diter 171 sekaligus mendukung pendapat Maulana (2020) dan Damayanti dkk. (2013) yang menyampaikan adanya pengaruh positif dan signifikan kompensasi yang diterima terhadap kinerja pegawai.

f. Motivasi berperan sebagai mediasi hubungan antara transformasi organisasi PGN terhadap kinerja PMO

Mengacu pada nilai *T-statistic* dalam Tabel 6. untuk <mark>hubungan tidak langsung</mark> (*indirect effects*) antara transformasi <mark>organisasi dengan kinerja</mark> PMO melalui mediasi (mediator) motivasi bekerja personil PMO dengan nilai sebesar 4,015 > *T-statistic* dan *P-value* < 0,05. Hal ini menunjukkan Hipotesis 6 penelitian dapat diterima bahwa motivasi bekerja personil dapat menjadi mediasi dan mempengaruhi secara signifikan hubungan antara transformasi organisasi terhadap kinerja PMO.

Mempertimbangkan hasil penelitian yang dilakukan pada lingkup PMO diketahui bahwa pengelolaan motivasi dapat mempengaruhi implementasi transformasi organisasi terhadap kinerja PMO. Mengacu pada tanggapan responden PMO diketahui bahwa dengan rentang usia dominan pada 31 - 40 tahun dan masa kerja 9 - 16 tahun, maka dengan adanya implementasi program supervisi oleh atasan kepada personilpersonil PMO dapat meningkatkan motivasi bekerja sehingga pekerjaan diselesaikan dengan baik secara bertanggung jawab dan memenuhi kualitas maupun kuantitas yang telah ditetapkan oleh perusahaan.

Berdasarkan pada penjelasan efek mediasi oleh Cepeda dkk. (2017) dan hubungan langsung (direct effects) antara transformasi organisasi yang berpengaruh signifikan terhadap kinerja dalam Hipotesis 1, maka diketahui terdapat 'Partial-mediation Effects' dalam hubungan antara transformasi organisasi terhadap kinerja melalui motivasi sebagai faktor mediasi.

Kompensasi berperan sebagai mediasi hubungan antara transformasi organisasi PGN terhadap kinerja PMO

Mengacu pada nilai *T-statistic* dalam Tabel 6. untuk hubungan tidak langsung (indirect effects) antara transformasi organisasi dengan kinerja PMO melalui mediasi (mediator) kompensasi yang diperoleh personil PMO dengan nilai sebesar 2,751 > T-statistic dan P-value < 0,05. Hal ini menunjukkan Hipotesis 7 penelitian dapat diterima bahwa kompensasi yang didapatkan personil dapat menjadi mediasi dan mempengaruhi secara signifikan hubungan antara transformasi organisasi terhadap kinerja PMO.

Mempertimbangkan hasil penelitian yang dilakukan pada lingkup PMO diketahui bahwa pemberian kompensasi yang tepat dapat mempengaruhi tercapainya tujuan transformasi organisasi terhadap peningkatan kinerja PMO. Hal ini dapat diartikan bahwa melalui penyesuaian kompensasi yang didapatkan personil PMO sebagai konsekuensi atas beban kerja pasca transformasi organisasi, maka pencapaian atas target kinerja yang ditetapkan oleh top management dapat dicapai secara optimal.

Berdasarkan penjelasan efek mediasi oleh Cepeda dkk. (2017) dan hubungan langsung (direct effects) antara transformasi organisasi yang berpengaruh signifikan terhadap kinerja dalam Hipotesis 1, maka diketahui terdapat 'Partial-mediation Effects' dalam hubungan antara transformasi organisasi terhadap kinerja melalui kompensasi sebagai faktor mediasi.

#### 5. KESIMPULAN

Berdasarkan hasil penelitian yang dilakukan pada satuan lerja Project Management Office ('PMO') di PT Perusahaan Gas Negara Tbk. ('PGN') terkait pengaruh transformasi organisasi

terhadap kinerja dengan menggunakan motivasi dan kompensasi sebagai mediasi, dapat ditarik kesimpulan bahwa transformasi organisasi PGN berpengaruh signifikan terhadap kinerja personil PMO, baik melalui motivasi maupun kompensasi sebagai mediasi maupun tanpa adanya mediasi tersebut.

Selanjutnya terhadap implementasi transformasi organisasi ke depan, terutama yang disebabkan oleh faktor eksternal seperti adanya perubahan regulasi, kompetisi maupun ketetapan dari pemangku kepentingan (stakeholder), maka hendaknya PGN sebagai organisasi dapat menyiapkan strategi antisipasi maupun mitigasi dalam meningkatkan tingkat keberhasilan (success ratio) program transformasi organisasi yang berfokus dalam pengelolaan SDM agar pencapaian kinerja perusahaan dapat tercapai secara optimal.

Adapun program-program yang dapat direalisasikan untuk meningkatkan kinerja personil, antara lain berupa:

- a. Peningkatan motivasi bekerja personil yang diwujudkan dalam bentuk pengakuan prestasi kerja; tersedianya fasilitas untuk pengembangan diri personil (soft-skill dan hard-skill); fleksibilitas penyelesaian pekerjaan sesuai dengan pedoman dan langkah kerja yang berlaku; adanya pengakuan dan penghargaan atas pencapaian kerja; serta dukungan top management dalam bentuk kebijakan perusahaan yang mengedepankan proses supervisi pekerjaan dan aspek K3.
- b. Penyesuaian kompensasi yang didapatkan personil sesuai dengan beban kerja dan tanggung jawab yang diberikan oleh perusahaan kerja hingga adanya dampak berupa mutasi personil baik dari kantor pusat kepada unit kerja maupun sebaliknya.
- c. Peningkatan kapabilitas dan kapasitas personil sebagai langkah antisipasi dan mitigasi celah (gap) pemahaman implementasi transformasi organisasi yang ditetapkan oleh top management sebagai bagian dari strategi perusahaan kedepan.

### REFERENSI

- Andriani, R. & Putra, WBTS. (2019). The intersection of marketing and human resources dicipline: employer brand equity as a mediator in recruitment process. International Journal of Innovative Science and Research Technology (4): 465-475.
- Cepeda, G., Nitzl, C. & Roldan, J. L. (2017). Mediation Analyses in Partial Least Squares Structural Equation Modeling - Guidelines & Empirical Examples. *Industrial Management* & Data Systems.
- Damayanti, A. Susilaningsih & Sumaryati, S. (2013). Pengaruh Kompensasi dan Motivasi Kerja Terhadap Kinerja Karyawan Perusahaan Daerah Air Minum (PDAM) Surakarta. *Jupe UNS*, Volume 2, Nomor 1, Halaman 155-168.
- Fadilah, F. (2018). Pengaruh Kompetensi Pegawai, Motivasi Kerja dan Kompensasi Yang Diberikan Terhadap Kinerja Pejabat Pengelola Informasi dan Dokumentasi (PPID) di Pemerintah Kota Lubuklinggau. Jakarta: Tugas Akhir Program Magister (TAPM) Program Pascasarjana, Universitas Terbuka.
- Hair, J. F. Jr., Anderson, R. E., Tatham, R. L. & Black, W. C. (1995). *Multivariate Data Analysis (3rd Edition)*. New York: Macmillan.
- Hakim, L.&Sugiyanto, E. (2018). Manajemen Perubahan Organisasi Sebagai Upaya Peningkatan Kinerja Perusahaan di Industri Batik Laweyan Surakarta. *Jurnal Manajemen dan Bisnis BENEFIT*, Volume 3, Nomor 2, Halaman 55.
- Handoko. (2015). Manajemen Sumber Daya Manusia (Cetakan Pertama). Bandung : Pusaka Setia.
- Hartono. (2019). Metodologi Penelitian. Pekanbaru: Zanafa Publishing.
- Hasanah, R. & Aima, M. (2018). Pengaruh Perubahan Organisasi, Budaya Organisasi dan Motivasi Terhadap Kinerja Pegawai Badan Manajemen Pusat Pengkajian dan Pengembangan Islam Jakarta. Jurnal Ilmiah Manajemen dan Bisnis 'Indikator', Volume 2, Nomor 1, Halaman 71-89.
- Henseler, J., Ringle, C. M. & Sarstedt, M. (2015). A New Criterion For Assesing Discriminant Validity In Variance-Based Structural Equation Modeling. *Journal of the Academy of Marketing Science*, Volume 43, Halaman 115 135.
- Indrasari, M. (2017). Kepuasan Kerja dan Kinerja Karyawan 'Tinjauan dari Dimensi Iklim Organisasi, Kreativitas Individu dan Karakteristik Pekerjaan'. Yogyakarta: Indomedia Pustaka.
- Jogiyanto. (2011). Konsep dan Aplikasi Structural Equation Modeling Berbasis Varian Dalam Penelitian Bisnis. Yogyakarta: UPP STIM YKPN.

- Latief, B. (2012). Faktor-faktor yang Mempengaruhi Kinerja Karyawan PT Mega Mulia Servinde di Makasar. *Jurnal Manajemen dan Akuntansi*, Volume 1, Nomor 2, Halaman 63.
- Maulana, A. (2020). Pengaruh Kompetensi dan Kompensasi Terhadap Kinerja Pegawai Primer Koperasi Kartika Artileri Berdaya Guna Sepanjang Masa Pusat Kesenjataan Artileri Medan Kota Cimahi. *Coopetition: Jurnal Ilmiah Manajemen*, Volume XI, Nomor 2, Halaman 83-96.
- Pramesthi, R. (2017). Pengaruh Motivasi dan Kepuasan Kerja Terhadap Kinerja Karyawan Koperasi di Kecamatan Sumbersari Jember. *Jurnal Ekonomi dan Bisnis 'Growth'*, Volume 15, Nomor 2, Halaman 70.
- Putra, D. (2017). Pengaruh Kepuasan Kerja, Motivasi Kerja dan Kepemimpinan Terhadap Organizational Citizenship Behavior den Kinerja Karyawan PT MSH Niaga Telecom Surabaya. Surabaya: Tesis Fakultas Bisnis dan Manajemen Teknologi, Institut Teknologi Sepuluh Nopember.
- Ramayah, T., Jasmine, Y. A. L., Ahmad, N. H., Halim, H. A. & Rahman, S. A. (2017). Testing a Confirmatory Model of Facebook Usage in SmartPLS using Consistent PLS. *International Journal of Business and Innovation*, Volume 3, Nomor 2, Halaman 1 14.
- Santosa, P. (2018). Metode Penelitian Kuantitatif 'Pengembangan Hipotesis dan Pengujiannya Menggunakan SmartPLS'. Yogyakarta: Penerbit ANDI.
- Sanuddin, F & Widjojo, R. (2013). Pengaruh Kepuasan Kerja dan Motivasi Kerja Terhadap Kinerja Karyawan PT Semen Tonasa. Madus Journal, Volume 25, Nomor 2, Halaman 220.
- Sekaran, U. & Bougie, R. (2017). Metoda Penelitian untuk Bisnis(6th ed.). Jakarta: Salemba Empat
- Siagian, S. (2012). Teori Pengembangan Organisasi. Jakarta: Bumi Aksara.
- Soetjipto, D. (2014). Road to Semen Indonesia, Transformasi Korporasi Mengubah Konflik Menjadi Kekuatan. Jakarta: Penerbit Buku Kompas.
- Subakti, A. (2013). Pengaruh Motivasi, Kepuasan dan Sikap Kerja Terhadap Kinerja Karyawan di Café X Bogor. Binus Business Review, Volume 4, Nomor 2, Halaman 605.
- Sugiyono. (2014). Metode Penelitian Manajemen. Bandung: Alfabeta.
- Susanto, I. (2016). Strategy-LED Transformation. Jakarta: PT Elex Media Komputindo.
- Syaifuddin. (2018). *Motivasi & Kinerja Pegawai 'Pendekatan Riset'*. Yogyakarta : Indomedia Pustaka.
- Widjajanti, K. (2009). Transformasi Organisasional Privatisasi BUMN di Indonesia. *Jurnal EKOBIS*, Volume 10, Nomor 2, Halaman 322-333.
- Yursil, A. & Huda, N. (2016). Pengaruh Transformasi dan Budaya Organisasi Terhadap Kepuasan Serta Kinerja Pegawai BPJS Kesehatan. Journal of Economics and Business Aseanomics (JEBA), Volume 1, Nomor 1, Halaman 5 & 6.



### Draft Artikel Cek Plagiasi

ORIGINALITY REPORT	
14% 13% 6% SIMILARITY INDEX INTERNET SOURCES PUBLICATIONS	9% STUDENT PAPERS
PRIMARY SOURCES	
Submitted to Universitas Terbuka Student Paper	4%
publikasi.mercubuana.ac.id Internet Source	1 %
docplayer.info Internet Source	1 %
iosrjournals.org Internet Source	1 %
journal.ikopin.ac.id Internet Source	1 %
repository.its.ac.id Internet Source	1 %
7 uia.e-journal.id Internet Source	1 %
journal.ipb.ac.id Internet Source	1 %
9 projekter.aau.dk Internet Source	<1%

10 www.scribd.com Internet Source	<1%
proceeding.semnaslp3m.unesa	.ac.id <1 %
elifatiwaruwu.wordpress.com Internet Source	<1%
eprints.ums.ac.id Internet Source	<1 %
Submitted to Universitas 17 Agr Surabaya Student Paper	ustus 1945 < <b>1</b> %
15 www.sciepub.com Internet Source	<1 %
Submitted to Universitas Wijaya Student Paper	< 1 %
eprints.iain-surakarta.ac.id	<1 %
18 www.emerald.com Internet Source	<1 %
eprints.umm.ac.id Internet Source	<1 %
repository.ub.ac.id Internet Source	<1%

